

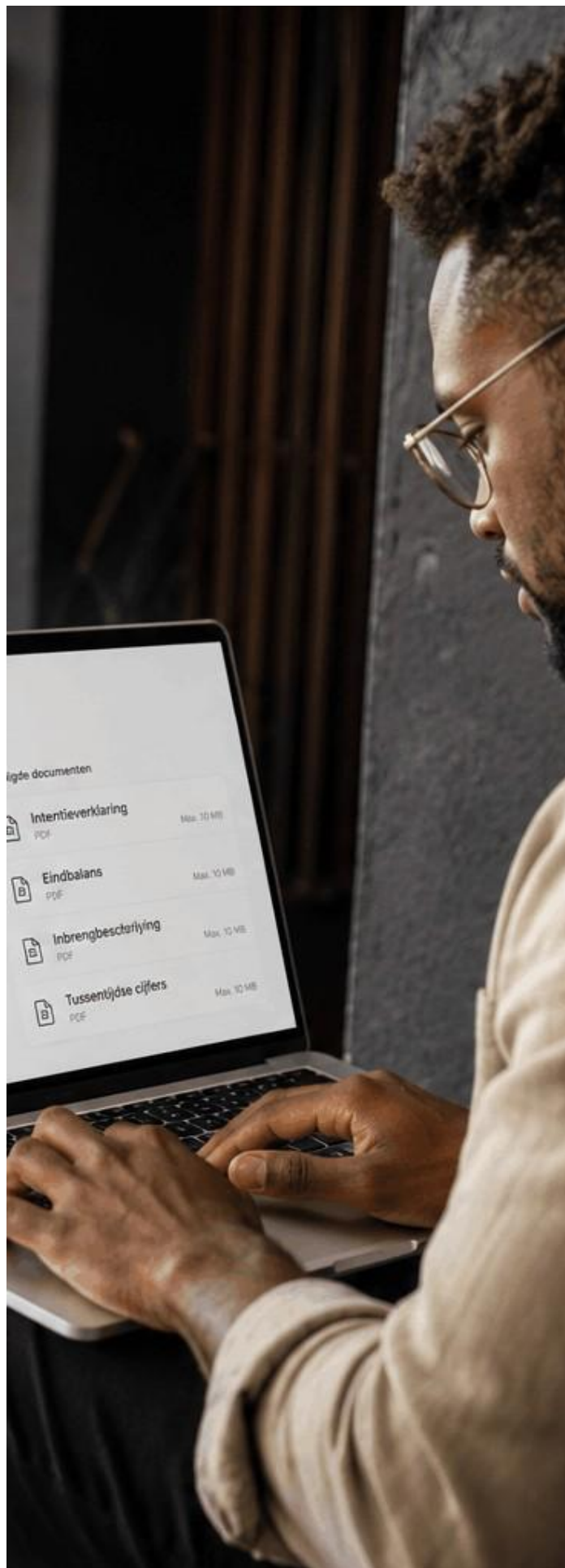
ENTR PNR.

VOOR GEDREVEN ONDERNEMERS

WHITEPAPER

GROEIT UW BEDRIJF SNELLER DAN UW FINANCIËLE BASIS?

Over administratie, cashflow, belastingen en waarom veel ondernemers pas laat merken dat hun financiële basis achterloopt. Praktische inzichten voor ondernemers die grip willen op hun cijfers en rust in hun bedrijf.



MEER OVERZICHT

SLIMMER ORGANISEREN

GRIP OP JE CIJFERS

RUST & GROEIRUIMTE

VOORWOORD

GROEI VRAAGT MEER DAN GOEDE PRODUCTEN. OOK UW FINANCIËN.

Veel ondernemers herkennen het. Het bedrijf groeit, de telefoon staat niet stil, de orderportefeuille zit vol, en toch sluipt er onrust binnen. Cashflow piept, belastingaanslagen vallen tegen, en de administratie loopt achter de feiten aan.

Dat ligt zelden aan inzet of vakmanschap. Het ligt aan de financiële organisatie. Die groeit niet vanzelf mee met het bedrijf. Wat in de startfase werkte, gaat in een groeiende onderneming wringen.

Deze whitepaper gaat over die fase. Over de signalen die u niet moet negeren, over het verschil tussen winst en geld, en over de rechtsvorm en structuur die past bij uw volgende stap.

“

Grip op groei begint niet bij harder werken, maar bij beter zien.

01

WAAROM GROEI VAAK JUIST ONRUST VEROORZAAKT



Groei klinkt goed: meer omzet, meer klanten en meer aanvragen. In het begin blijft dat vaak overzichtelijk. Je weet wat er binnenkomt, wat eruit gaat en de administratie is nog goed te overzien.

Maar zodra een bedrijf groeit, verandert er ongemerkt veel tegelijk. Er komt personeel bij, de kosten lopen op en de dagelijkse operatie wordt complexer. Juist dan ontstaat vaak onrust.

De administratie loopt achter, btw-aangiftes worden haastwerk en de bankrekening geeft minder overzicht dan vroeger. Veel ondernemers denken dan dat ze een omzetprobleem hebben, terwijl het meestal een overzichtsprobleem is.

We horen regelmatig:

“

Er komt genoeg werk binnen, maar ik heb geen idee waar het geld blijft.

Dat ligt meestal niet aan een gebrek aan werk of ambitie. Vaak is het simpelweg een financiële organisatie die nog is ingericht op het bedrijf van twee jaar geleden, terwijl de onderneming inmiddels een stuk verder is.

DE SIGNALEN DAT JE FINANCIËLE ORGANISATIE ACHTERLOOPT

Veel ondernemers merken pas laat dat hun financiële basis achterloopt. Niet omdat ze onverantwoord ondernemen, maar omdat administratie vaak als eerste opschuift naar "doen we later wel". Totdat later een probleem wordt.

Signaal 1 — je administratie kijkt vooral achteruit

Voor veel ondernemers is administratie nog steeds: facturen verzamelen, btw-aangifte doen en klaar. Bij groei wil je weten waar je marge verdwijnt, welke klanten winstgevend zijn en hoeveel ruimte er is om te investeren.

Signaal 2 — je bankrekening is je dashboard

Een gezonde rekening is geen vervanging voor financieel inzicht. Misschien moet de btw nog betaald, de inkomstenbelasting nog komen, of staan er nog facturen open.

Signaal 3 — belasting blijft een verrassing

Belasting zou eigenlijk nooit onverwacht moeten komen. Toch gebeurt het vaak, door gebrek aan actueel inzicht.

Signaal 4 — administratie kost steeds meer tijd

Wat eerst handmatig prima ging, wordt bij groei ineens inefficiënt. Losse bonnetjes en Excel kosten ongemerkt veel tijd en energie.

Signaal 5 — je twijfelt over je structuur

Loop ik onnodig risico? Betaal ik fiscaal nog slim? Veel ondernemers kijken hier pas naar als ze eigenlijk al te laat zijn.

WAAROM VEEL ADMINISTRATIES NAUWELIJKS **HELPEN** BIJ ONDERNEMEN

Veel administraties zijn eigenlijk gewoon een archiefkast. Ze zijn ingericht om aangiftes te doen. Niet om ondernemers te helpen betere beslissingen te nemen. En dat is jammer, want goede cijfers kunnen enorm veel rust geven.

Je ziet sneller:

- waar geld weglekt
- welke kosten ontsporen
- wanneer je moet ingrijpen
- of groei echt gezond is
- hoeveel ruimte je hebt

Daarvoor moet je administratie wel actueel en logisch ingericht zijn. We zien nog te vaak ondernemers die pas maanden later horen hoe hun bedrijf ervoor staat. Dan ben je continu aan het sturen in de achteruitkijkspiegel.



Actuele cijfers geven je overzicht. Overzicht geeft je controle. En controle geeft je ruimte om te ondernemen.

CASHFLOWPROBLEMEN ONTSTAAN BIJNA NOOIT **INEENS**

Cashflowproblemen ontstaan zelden van de ene op de andere dag. Meestal sluipt het er langzaam in.

Een paar klanten betalen later dan verwacht. Een investering valt duurder uit. Belastingen worden onderschat. Privé-opnames lopen ongemerkt op. Ondertussen groeit het bedrijf door en komen er nieuwe kosten bij, zoals personeel, software of extra operationele lasten.

En dan merk je dat ondernemen ineens meer druk geeft dan voorheen.

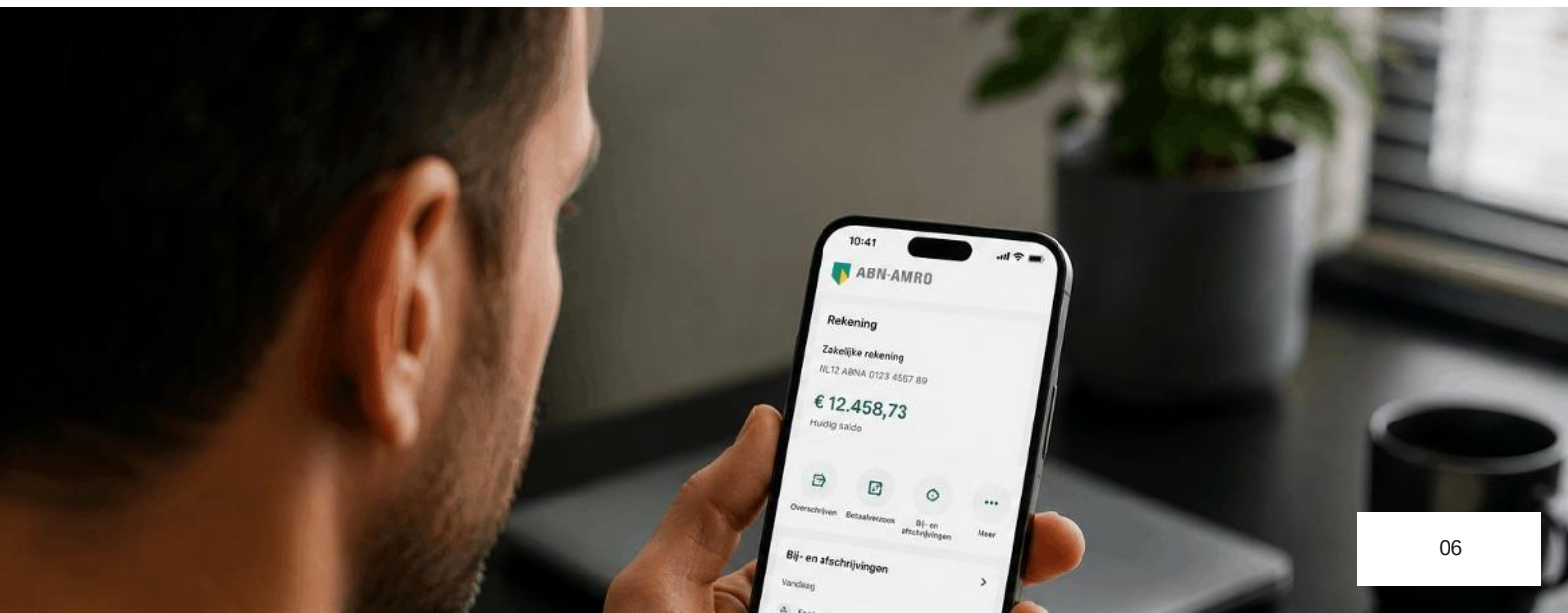
Winst is geen cashflow.

Wat veel ondernemers onderschatten, is dat winst en cashflow twee totaal verschillende dingen zijn. Een bedrijf kan op papier prima winstgevend zijn, terwijl er tegelijkertijd te weinig geld beschikbaar is op de rekening.

- Groei kost vaak eerst geld
- Klanten betalen later
- Cashflow is vaak belangrijker dan omzet

“

Een ondernemer met iets minder omzet maar goed financieel overzicht heeft meestal meer rust dan een ondernemer met dubbele omzet en continu druk op de liquiditeit.



BELASTINGEN: WAAROM ONDERNEMERS HIER STEEDS MEE IN DE **KNEL** KOMEN

Niemand begint met ondernemen omdat hij enthousiast wordt van belastingaangiftes. Toch blijft belastingstress voor veel ondernemers een terugkerend thema.

Vaak komt dat doordat belastingen vooral reactief worden aangepakt. Er wordt pas echt naar de cijfers gekeken wanneer de aangifte eraan komt. Reserveringen gebeuren pas als de aanslag binnenvalt en fiscale keuzes worden vaak pas aan het einde van het jaar besproken.

Wat vaak misgaat:

- Pas kijken naar cijfers als de aangifte eraan komt
- Pas reserveren als de aanslag binnenvalt
- Pas nadenken over fiscale keuzes aan het einde van het jaar
- Kosten die niet goed verwerkt zijn
- Privé en zakelijk die door elkaar lopen

Wat het oplevert als je het slim aanpakt:

- Belastingen zijn voorspelbaar
- Minder geld dat onnodig wegloopt
- Altijd actueel inzicht
- Duidelijke scheiding privé en zakelijk
- Kansen worden op tijdesignaleerd en benut

Een goede financiële organisatie zorgt er niet voor dat je geen belasting meer betaalt. Wel dat belastingen voorspelbaarder worden en minder voelen als een onaangename verrassing.

EENMANSZAAK, BV OF HOLDING: WANNEER MOET JE DAAR ECHT IETS MEE?

Online kom je veel stellige meningen tegen over ondernemingsvormen. "Vanaf een bepaalde omzet moet je een bv." "Een holding is altijd slim." In de praktijk werkt het zelden zo zwart-wit.

Of een bv of holding interessant wordt, hangt van veel meer af dan alleen omzet. Denk aan winstgevendheid, risico's, groeiplannen, personeel, investeringen en ook de privésituatie van de ondernemer zelf.

Wanneer een bv interessant wordt:

- je winst structureel stijgt
- risico's toenemen
- je personeel krijgt
- je grotere contracten sluit
- je wilt investeren
- je winst in de onderneming wilt houden

En die holding dan?

Een holding kan slim zijn bij risicospreiding, verkoop van je bedrijf, investeringen, samenwerking of vermogensopbouw. Niet elke ondernemer heeft direct een holding nodig. Wel is het slim om op tijd te beoordelen of het interessant begint te worden.

“

Als ik dit eerder had geweten, had ik het anders ingericht. Precies dat wil je voorkomen.

WAT EEN GOEDE FINANCIËLE ORGANISATIE JE CONCREET OPLEVERT

Dit is misschien wel het belangrijkste stuk van deze hele whitepaper. Want een goede administratie draait uiteindelijk niet om boekhouden. Het draait om rust.

Een goed financieel proces levert meestal direct drie dingen op:

01 — Meer overzicht

- wat er binnenkomt en eruit gaat
- hoeveel belasting eraan komt
- hoe je cashflow ervoor staat
- waar ruimte zit

02 — Minder gedoe

Slimmere systemen schelen enorm veel handmatig werk: minder losse bonnetjes, minder correcties, minder zoeken, minder frustratie.

03 — Betere beslissingen

Ondernemers nemen dagelijks beslissingen; over personeel, over investeringen, over prijzen en over groei. Een slimme ondernemer gokt niet, maar weet waar hij of zij staat.



Vrijheid begint met overzicht. Wie vandaag inzicht heeft, kan morgen met vertrouwen groeien.

EEN SNELLE ONDERNEMERSCHECK

Herken je meerdere van onderstaande punten? Dan is de kans groot dat je financiële organisatie niet meer meegroeit.

- Ik weet niet exact hoeveel winst ik maak
- Mijn administratie loopt regelmatig achter
- Belasting blijft een verrassing
- Mijn cashflow is onvoorspelbaar
- Ik werk met te veel losse systemen / Excel
- Ik weet niet of mijn structuur nog logisch is
- Ik mis tijd en rust door financiële rompslomp

3 of meer vinkjes? Tijd om er samen naar te kijken.

Dit zijn signalen dat je aan optimalisatie toe bent:

- Te weinig overzicht kost je tijd en energie
- Fouten zorgen voor onnodige kosten of boetes
- Je mist kansen door gebrek aan inzicht
- Financiële stress remt groei
- Je stuurt op gevoel in plaats van op data



Duidelijke administratie → inzicht in cijfers → slimme beslissingen → gerichte groei en meer vrijheid.

TOT SLOT

WAT LEVERT DIT U OP?

Veel ondernemers schakelen pas hulp in als de druk al hoog is. Terwijl juist eerder meekijken vaak eenvoudiger, sneller en goedkoper is.

Vaak maken kleine verbeteringen al een groot verschil: een slimmere administratie, meer inzicht in cijfers of een structuur die beter past bij het bedrijf van nu.

Bij Entrpnr helpen we ondernemers praktisch vooruit. Geen ingewikkelde adviestrajecten, maar direct meer overzicht, rust en grip op de financiële kant van het bedrijf.

Plan een vrijblijvend adviesgesprek

www.entrpnr.nl
085 019 6352

- ✓ Geen verplichtingen
- ✓ Geen standaardverhaal
- ✓ Direct helderheid

LATEN WE SPARREN?

We denken graag met u mee.

www.entrpnr.nl
085 019 6352